

Lupa a las prácticas locales de exportación

Un estudio arroja la falta de formalidad en los procesos

POR ANDREA MARTÍNEZ
martinez@elnuevodia.com

Las pequeñas y medianas empresas en Puerto Rico deben ser más formales en sus procesos de documentación cuando se embarcan en proyectos de exportación al exterior.

Así trascendió durante el seminario Buenas Prácticas de Comercio Exterior, ofrecido por Gabriel E. Pascual, director y fundador de "Agency for Development of Export Markets" y auspiciado por MasterCard y la Compañía de Comercio y Exportación (CCE).

Según un estudio de RGX, Red Global de Exportación, en asociación con MasterCard, en Puerto Rico, el 70% de las empresas exportadoras e importadoras no poseen una estructura interna dedicada al comercio exterior, lo que dificulta la correcta y eficaz gestión internacional de operaciones. Además, cerca de 7 de cada 10 empresas operan



SUMINISTRADA

sus contratos por e-mail, con el posible riesgo de invalidez jurídica a la hora de realizar reclamos ante la ley aplicable correspondiente.

Otro dato que se reflejó con el estudio fue que el 82% de las empresas puertorriqueñas somete sus contratos a una legislación específica, lo que se con-

figura como una buena práctica de comercio exterior.

También arrojó que el 50% de las compañías exportadoras e importadoras en la Isla utilizan la transferencia bancaria en sus operaciones. No obstante, este hábito está siendo suplantado por la utilización de las tarjetas de

crédito con un 21%.

Pascual opinó que, en Puerto Rico, aunque no usan la formalidad de contratos para la exportación, existe confiabilidad, ya que la mayor parte de las exportaciones son a lugares en Estados Unidos.

Agregó que en la Isla se usa con profusión los correos electrónicos en comunicaciones entre las partes lo que se considera una práctica informal.

"Puerto Rico tiene un mercado de exportación natural mayor que el resto del Caribe, lo que es una ventaja que tiene sobre los demás países. Sin embargo tienen que ponerle ojo al detalle, porque en caso de que haya una complicación en el camino tienen una llanta de repuesto para repararla", dijo Pascual.

Manuel Catedral, gerente general de MasterCard Puerto Rico, dijo: "apoyamos el estudio, ya que queremos promover el desarrollo del comercio exterior, un segmento sumamente importante y que forma parte vital de la economía nacional".

El director de la CCE, Francisco Chévere, informó que unas 260 pymes locales exportan sus productos.

DESDE la izquierda, Marcos Gelfi, vicepresidente de Productos Comerciales, y Manuel Catedral, gerente general de MasterCard Puerto Rico; Francisco Chévere, director ejecutivo de Comercio y Exportación, y Gabriel Pascual, presentador del estudio.

Bremen
New & Pre-Owned Luxury Vehicles

NUEVO HORARIO
EXTENDIDO:
Lunes a Sábados de
9am-7pm

"End of the Month Sale"
Sólo Dos Días de Exclusivas Ofertas

Sólo 8,000 millas



Nissan
370Z 2010
Convertible



Mercedes Benz
E350 2010 desde
\$33,995*



M-BENZ
C250 2012
desde **\$459***
mens.



MINI Cooper
Countryman S
2013 desde **\$499***
mens.



M-BENZ
GLK 350 '12
desde **\$499***
mens.



Acura
MDX 2014
¡DE SHOW!



BMW 330 2003
desde
\$13,995*

Descuentos de hasta
\$10,000*

PORSCHE CAYMAN 2010	ACURA RDX 2010	BMW 535 2013	HONDA CRV 2010	M-BENZ GLK 2010
ACURA MDX Tech Pkg 2013	BMW 328IS 2011	CADILLAC SOLD 2011	LEXUS IS 350 2010	PORSCHE SOLD PDK 2013
AUDI Q-5 2012	BMW X5 2011	FORD F-250 King Ranch 2013	M-BENZ E350 2014	SMART PASSION 2012

Intereses en Autos Usados
desde **1.74%**
APR*

Mercedes-Benz • BMW • Audi • Land Rover • Acura • Infiniti • Lexus • Mini • Porsche
¡RECIBIMOS ORDENES ESPECIALES! • ACEPTAMOS TRADE-INS* • TODAS LAS MARCAS EN UN SOLO LUGAR



Siente la Diferencia...
Bremen
Carr #1 Km. 34 Bairoa Industrial Park, Caguas

LLAMA GRATIS: **1(800)738-5075**
(787)703-5500



www.bremenauto.com
facebook/bremenauto

*Sujeto a aprob. de créd. excelente (0,0,0). Precios no incluyen seguro, tabilla, ACAA, dealer fee ni bancarios. Ofertas calculadas al 5.99% APR a 60 meses; excepto en Mini Cooper, Mercedes-Benz C250 '12 precio de venta \$41,995 - \$5,000 de pronto - \$2,500 de bono Bremen paga \$459 mens; con un residual de \$14,698. Mercedes-Benz GLK 350 '12 precio de venta \$41,995 - \$5,000 de pronto - \$600 de bono Bremen paga \$499 mens; con un residual de \$14,698. Descuento aplica a Mercedes-Benz ML 350 '09 (stock# 9A475205) precio de venta \$39,995 - \$10,000 de descuento = \$29,995 súper precio de venta. Mini Cooper Countryman S '13 precio de venta \$49,995 - \$5,000 de pronto - \$4,500 de bono Bremen al 4.65% APR a 60 meses paga \$499 mens; con un residual de \$17,498. El 1.74% APR es a 48 meses en autos usados, si cualifica. Trade-in según su valor en el Black Book, sujeto a tasación y balance de cancelación del vehículo. Trade-ins, descuentos y bonos aplicables al pronto, no se cambian por dinero ni se combinan. Restricciones aplican. Detalles en el dealer. Válido del 27 al 30 de septiembre de 2013.